

LUCAS COUTINHO MOREIRA



RESIDÊNCIA 1°:

Endereço: Rua Maria Jacinta da Penha, nº 69, Bom Pastor,
Cachoeiro de Itapemirim - ES. CEP: 29308-845

RESIDÊNCIA 2°:

Endereço: Rua Aurora S/N, CX 01, Itaoca, Itapemirim – ES
CEP: 29330-000

Nascimento: 16/06/1998

Brasileiro

Solteiro

Cel.: (28) 99884-3901

E-mail: Lucas.coutinho98moreira@gmail.com

CARACTERÍSTICAS PESSOAIS:

Boa capacidade de comunicação e interação para fidelizar os clientes, persuasivo, proativo, eficiente em negociação, dedicação total nas metas, comprometido com as normas e diretrizes da empresa, disponibilidade de horários.

QUALIFICAÇÕES PESSOAIS:

Habitado na categoria AD (EAR) em sua carteira de motorista (Taxista, Motofretista, Mototaxista, Caminhoneiro). Possui veículo Próprio.

Licença básica para conduzir veículos de Emergência.

EXPERIÊNCIAS PROFISSIONAIS:

20/05/2023 – DISTRIBUIDORA PONTO A PONTO LTDA (BAUDUCCO) = REPRESENTANTE COMERCIAL

09/01/2023 – 26/04/2024 – BLACK PRIME = REPRESENTANTE COMERCIAL

13/10/2021 – 07/12/2022 – VILLEMIX DO BRASIL LTDA = VENDEDOR EM COMÉRCIO ATACADISTA

- ✓ Mapeamento regional visando prospectar mais clientes e explorar oportunidades de negócios.
- ✓ Elaboração e apresentação de propostas comerciais.
- ✓ Demonstração de soluções tendo em foco o bom relacionamento com os clientes.
- ✓ Gerenciamento e organização de pedidos.
- ✓ Acompanhamento e conferência da entrega de produtos.
- ✓ Acompanhar as prateleiras e estoque para garantir o fluxo de venda dos estabelecimentos.
- ✓ Negociação de preços e prazos.
- ✓ Redigir contratos comerciais.
- ✓ Visitas de pós-venda.

11/01/2021 – 08/09/2021 – AUTO GIRO VEÍCULOS = VENDEDOR

03/02/2020 – 16/12/2020 – LEANDRO VEÍCULOS = VENDEDOR

- ✓ Avaliação dos Carros.
- ✓ Desenvolver negociações contratuais de vendas que beneficiam tanto a empresa quanto o cliente.
- ✓ Elaborar estratégias de vendas para oferecer ofertas atraentes aos clientes interessados.
- ✓ Atingir as metas de vendas estabelecidas.
- ✓ Auxiliar na organização do espaço de vendas ou do salão de exposição para promover e colocar novos modelos em exposição.
- ✓ Construir conhecimento profundo sobre nosso estoque atual de carros e usar este conhecimento para incentivar os clientes a realizar a compra.
- ✓ Marketing Digital.
- ✓ Relacionamento pós-venda com os clientes.

13/04/2018 – 20/10/2018 – SUPER KIDS, VITÓRIA = VENDEDOR E ESTOQUISTA

- ✓ Recepcionar e atender aos clientes.
- ✓ Atingir as metas de vendas estabelecidas.
- ✓ Determinar a média de saídas por produto, determinando assim as futuras compras.
- ✓ Manter o sistema de gestão do estoque devidamente atualizado.
- ✓ Fazer etiquetagem e embalagem dos produtos.
- ✓ Carga e descarga de mercadorias.
- ✓ Manter o controle de estoque e armazenamento.
- ✓ Atendente de balcão.
- ✓ Lançamento de notas.

ESCOLARIDADE:

- ✓ Ensino Médio Completo.