

ELIAS EMILIANO BARBOSA JUNIOR

Cachoeiro de Itapemirim - ES | (28) 99881-5954 | emilianojr@hotmail.com
[linkedin.com/in/eemilianojr](https://www.linkedin.com/in/eemilianojr)

Resumo Profissional

Profissional com sólida experiência na área administrativa, financeira e de relacionamento com empresas. Atualmente atuando como Gerente de Empresas PJ no Sicredi, com forte atuação em gestão de carteira, prospecção de clientes, análise de crédito, aquisição e folha de pagamento. Reconhecido pela capacidade de gerar resultados consistentes, fidelizar clientes e implementar soluções financeiras estratégicas.

Experiência Profissional

Gerente Alto Valor – Sicredi (05/02/2024- 12/08/2025)

- Responder pela administração e desenvolvimento de carteira de associados predominante Pessoa Jurídica Alto Valor, apresentando soluções financeiras.
- Prospectar novos associados, realizando estudos de potencial da carteira.
- Prestar atendimento aos associados e demais públicos de interesse, nas dependências da cooperativa.
- Gestão de carteira de crédito, investimento e Inadimplências

Gerente de Relacionamento – Cielo (04/09/2023 - 01/11/2023)

- Fomentar e estreitar relacionamento com os bancos acionistas
- Negociação consultiva, contemplando a elaboração da proposta comercial junto aos Bancos acionistas, times de finanças e Planejamento comercial.
- Atuar na prospecção de contas chaves na busca de novos negócios
- Blindar os atuais clientes contra ações dos concorrentes
- Gestão de carteira e atuação em grandes negócios

Gerente Empresas PJ | Banco Santander Brasil (19/12/2016 - 07/02/2023)

- Gestão de carteira de clientes PJ.
- Prospecção e fidelização de novos clientes.
- Atuação em análise de crédito, folha de pagamento, aquisição e produtos financeiros.
- Gestão de carteira de Pessoa Física em períodos anteriores.

Agente Comercial | Sicoob Sul Capixaba (01/2016 – 08/2016)

- Gestão de carteira e prospecção de clientes.
- Oferta de linhas de crédito, aquisição e folha de pagamento
- Gestão de carteira, carteira de crédito.

Representante comercial – Wurth do brasil (02/2013- 12/2015)

- Representação de produtos de fixação e químicos.
- Prospecção e gestão de carteira de clientes.

Formação Acadêmica

MBA em Mercado Financeiro e Investimentos | Fucape | 2018

Pós-Graduação em Gestão de Pessoas | UNIP | 2019

Bacharelado em Administração de Empresas | Universidade Norte do Paraná | 2015

Cursos e Certificações

- CPA-20 e CPA-10 | ANBIMA | 2024
- Alta Performance | 2025
- Academia de líderes -Lince – 2025

Habilidades

- Gestão de carteira PJ e PF
- Análise de crédito e produtos financeiros
- Prospecção e fidelização de clientes
- Gestão de equipes e liderança
- Comunicação e negociação estratégica