

JOSUÉ FELICIANO BARBOSA

Cachoeiro de Itapemirim – ES | (28) 99978-4915 | jfelicianobarbosa@hotmail.com |
CNH Categoria AD

OBJETIVO

Atuar como Representante Comercial ou Motorista Profissional, colocando em prática minha experiência em vendas, atendimento ao cliente e condução de veículos leves e pesados, com foco em resultados, segurança e eficiência.

FORMAÇÃO

Ensino Médio Completo – Escola Presidente Luebke, Vargem Alta – ES

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

Ferragens Negroão – Representante Comercial (2022 – Atual)

Atendimento e prospecção de clientes no setor de ferragens e ferramentas. Gestão de carteira e acompanhamento de pedidos e entregas. Expansão de área de atuação e aumento de vendas regionais.

Falqueto Distribuidora – Representante Comercial (2021 – 2022)

Representação de produtos no atacado, com foco em revendas e lojas de materiais de construção. Negociação de preços e prazos, fidelização de clientes e pós-venda.

Fuzil Ferramentas – Representante Comercial (2020 – 2021)

Atuação direta com lojistas e construtoras. Responsável por metas mensais e fortalecimento da marca na região Sul do Espírito Santo.

Hospital Materno Infantil São Francisco de Assis – Motorista de Ambulância (2019 – 2020)

Condução segura e responsável de pacientes e equipes médicas. Cumprimento rigoroso de protocolos de emergência e primeiros socorros.

Autônomo / Proprietário – Lavador de carros (2018 – 2019)

Hospital Evangélico de Cachoeiro de Itapemirim – Motorista (2017 – 2018)

Ascamari – Motorista de Caminhão (2015 – 2017)

Autônomo – Motorista de caminhão basculante / Vendedor de blocos de cimento (2011 – 2015)

Vendedor autônomo de mármore e granitos (2009 – 2011)

Referência: Eliezer Nicoli (Lico) – (28) 99975-1069

Autônomo – Proprietário de lavador, borracharia e venda de pneus (1995 – 2009)

QUALIFICAÇÕES E CURSOS

- Socorrista Profissional – Primeira Resposta (220h, 2017)
- Transporte Coletivo e Emergência – SEST/SENAT (2016)
- Direção Defensiva e Primeiros Socorros – SEST/SENAT (2016)
- Curso de Vendas – Microlins (2011 e 2012)
- Informática Básica (Word, Excel e Internet) – Microlins (2010 e 2011)

COMPETÊNCIAS E HABILIDADES

- Atendimento e relacionamento com clientes
- Prospecção e fidelização
- Negociação e fechamento de vendas
- Direção segura e responsável (CNH AD)
- Organização e cumprimento de metas
- Comunicação clara e empatia
- Trabalho em equipe e ética profissional
- Resiliência e comprometimento com resultados

Cachoeiro de Itapemirim – ES, outubro de 2025

Josué Feliciano Barbosa